

LLC「キルギス貿易」

1



*Киргизия
Трейд*

- ▶ 私たちは何千人もの従業員のために、信頼できる家族収入源を構築しています
- ▶ たゆまぬ前進

アブディバチャエフ・ズーマート・アザトベコビッチ

N O .	組織	市	年	役職
1	LLC「キルギス貿易」	ビシュケク	2014-2015	フォワーダー
2	LLC「キルギス貿易」	オシュ	2015-2016	倉庫マネージャー
3	LLC「キルギス貿易」	オシュ	2016-2018	貿易代理店
4	LLC「キルギス貿易」	ビシュケク	2018-2021	監督者
5	LLC「キルギス貿易」	オシュ	2021-2024	地域担当マネージャー



会社の簡単な説明。

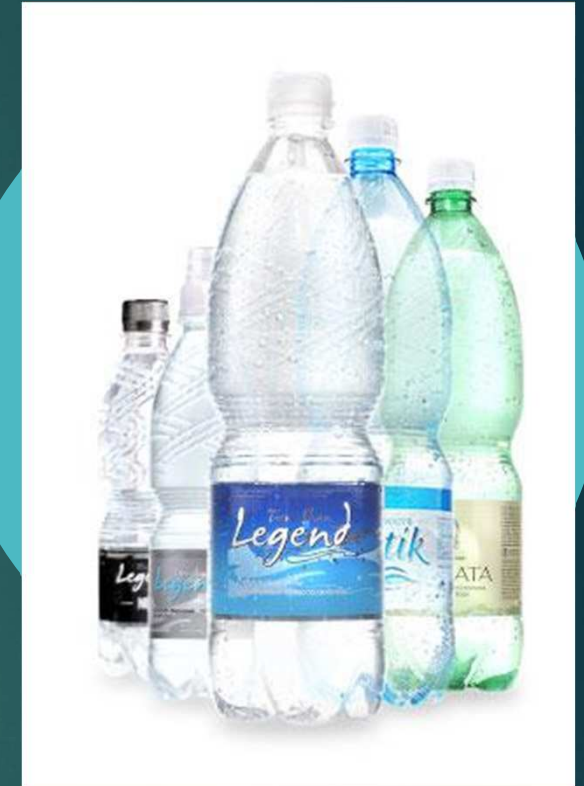
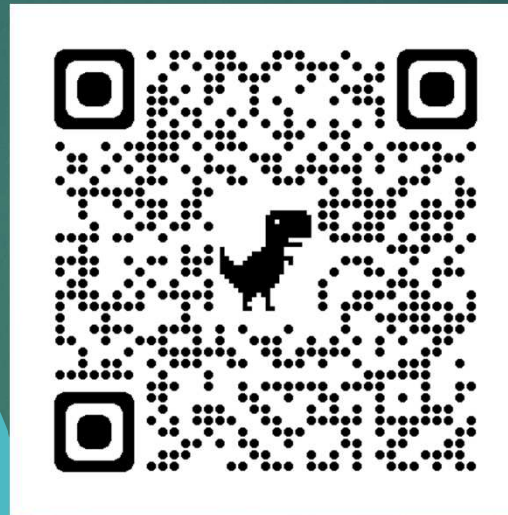
4



- 2009年5月29日設立
 - 飲料や職人に関する貿易
 - 64人のチーム
 - 8,000平方メートルの保管スペース
 - 420万ドル（2023年の収入）
 - ABC/B+/Horeka
-
- 当社の主要パートナー
ショーロCJSC、アクンCJSC、
JSC “エルシオール”、“アサール・グル
ープLLC マスロデルLLP、オビス社LLP

JSC 「ショーロ」

5



- 国民飲料と湧水
<https://www.shoro.kg/ru/>

JSC 「アクン」

6



<http://www.akun.kg/>

ELSYOR

Качество-это ключ
к нашему успеху,
как сегодня, так и завтра!



7



<http://els-yor.kg/>

オービスカンパニーLLP

8



レモネードとジュース飲料。



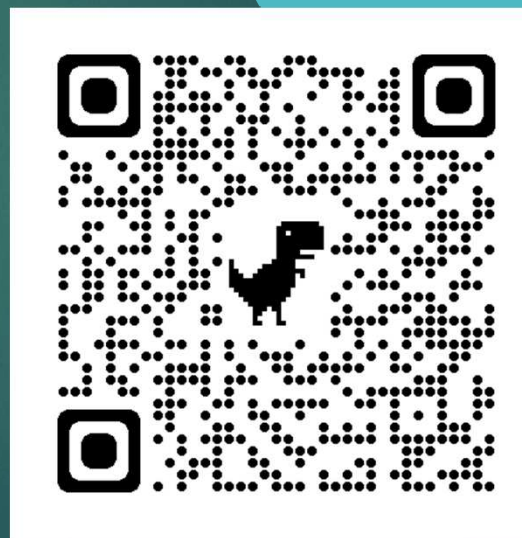
<https://obis.kz/>





Начните день с полезного!

9



<https://maslodel.kz/>



SWOT分析：

11

強み:

1. 活発な顧客基盤
2. ロジスティクス
3. チーム力
4. 契約
5. 倉庫

弱点:

1. 遠隔監視
2. 冬期の製品レンジ
3. 夏場の製品配送の中断
4. スタッフのトレーニング
5. 自社製品（製造）がない

可能性:

1. キルギス共和国No.1代理店
2. ローカル製品の輸出独占商品の輸入
3. 近隣諸国に支店を開設
4. 製造施設を所有

脅威:

1. 政情不安
2. TMZやDSの盗難
3. 商品の期限
4. 従業員やサプライヤーの不具合
5. 地域の内部物流

5年戦略：

12

行動	2024	2025	2026	2027	2028
1.支店を開設	イシククル地域	ビシュケク	トクマク市 カラバルタ	ナルイン地方	カザフスタン共和国の支店
2. 配達専用車の購入	6個	2個	2個	2個	2個
3.スタッフのトレーニング	+	+	+	+	+
4.Prod-Expo モスクワ	+	+	+	+	+
5.インポート	+	+	+	+	+
6.輸出			+	+	+

地方における配送の実施体制:

13

地域マネージャー (販売代理店、
レジ係、倉庫マネージャー)

フォワーダー
1

フォワーダー
2

フォワーダー
3

ローダー (アシスタント)

組織の基本構造:

14

General
Director

財務ディレク
ター

コムディレクター

管理者ディレクター

登録ディレクター

会計士

貿易代理店

倉庫管理者

バトケン地域

レジ

フォワードナー

キジル・キヤ

ローダー

ウズゲン

ジャララバード
地域